

# MONITOR IT

serwis prasowy informatyki i telekomunikacji  
Numer 19 (234), 18 września 2006, Rok X

dwutygodnik do użytku wewnętrznego  
Publikacja DiS, ISSN 1429-2785

Soft Północ, MacroSoft Szczecin, MacroSoft Wrocław, MacroSoft Zamość, MacroSoft Wielkopolska, MacroSoft Białystok (spółki przejmowane). Obecnie Grupę MacroSoft tworzy 11 spółek zależnych i 1 stowarzyszona. Fuzja obejmie 9 z nich, w których MacroSoft SA posiada 100% udziałów. Planowane zakończenie procesu łączenia jest przewidziane na początek 2007 r. (DWOL, Pojawi się Macrologie, Parkiet nr 213/06, 15.09.06, s6; Macrosoft, rb nr 36/2006, 6.09.06)

● Przedsiębiorstwo Wielobranżowe **Intem z Katowic** zakończyło wdrożenie systemu **Teta CRM**. Intem zakupił podstawowy pakiet wspomagający zarządzanie relacjami z klientami. Teta CRM został wdrożony w centrali firmy oraz w jej trzech oddziałach. Wdrożenie trwało 3 tygodnie. (www.teta.com.pl, 11.09.06)

● Poznańska **Hydrobudowa 9** postawiła na system **mySAP Business Suite**. Wdrożenie przeprowadziła firma **IDS Scheer Polska** we współpracy z **OST Serwis z Kielec**. Objęło ono moduły: finansowy (FI), kontrolingowy (CO), gospodarki materiałowej (MM), sprzedaży i dystrybucji (SD), środków trwałych (FIAA) i kadrowo-płacowy (HR) oraz PowerProject Teamplan. Z systemu korzysta około 140 użytkowników. (www.ids-scheer.pl, 11.07.06)

● Softbank Serwis zakończył wdrożenie systemu **Koma e-HR** wspomagającego zarządzanie kapitałem ludzkim w firmie **Franke Gastopol z Gdyni** wchodzącej w skład szwajcarskiego koncernu Franke AG z siedzibą w Aarburgu. Na mocy podpisanej umowy wdrożone zostały następujące moduły systemu Koma e-HR: Kadry, Płace, Umowy Zlecenia, Zasoby, Delegacje i Pojazdy, Mój HR, Rejestracja Czasu Pracy, Kartoteka Emerytalna oraz Moduł Socjalny. System obsługiwał będzie 200 pracowników. (www.s2.pl, 29.08.06)

● Wrocławski **Cermag** zdecydował się na wdrożenie systemu mySAP ERP przy pomocy firmy **IDS Scheer**. Projekt, który właśnie wystartował, obejmie ok. 100 użytkowników i niemal wszystkie działy firmy - finanse, kontroling, sprzedaż i dystrybucję, gospodarkę materiałową i magazynową - ulokowane zarówno we wrocławskiej centrali, jak i w lokalnych oddziałach firmy: w Legnicy, Jeleniej Górze, Świdnicy, Opolu i Łodzi. Harmonogram wdrożenia jest napięty - pierwszy etap rozpoczął się pod koniec lipca br., a start produktywny został przewidziany na styczeń 2007 r. W II etapie będzie wdrażany CRM i hurtownia danych. (www.ids-scheer.pl, 21.08.06)

● Firma **SAD** będąca wyłącznym przedstawicielem Apple w Polsce, wybrała do obsługi firmy system ISOF [firmy Heuthes]. W ramach wdrożenia zostaną uruchomione moduły Sprzedaży, Zakupów, Rachunkowości, Magazynu, CRM, DMS, Zamówień, Serwisu i Sekretariatu. (www.heuthes.com.pl, 31.08.06)

**Monitor IT, monitor informatyki i telekomunikacji.** Dwutygodnik do użytku wewnętrznego. Serwis na potrzeby zarządzania w branży informatycznej i telekomunikacyjnej w Polsce. Przygotowany na podstawie artykułów prasy krajowej poświęconych informatyce i telekomunikacji, a także informacji własnych DiS. Zastosowano skróty tytułów: CRN - Computer Reseller News, CW - Computerworld, GB - Gazeta Bankowa, GP - Gazeta Prawna, GW - Gazeta Wyborcza, PB - Puls Biznesu, Rz - Rzeczpospolita, TI - Teleinfo, WBJ - Warsaw Business Journal. Komentarze wydawnicze umieszczono w nawiasach kwadratowych [...]. Dostępny tylko w prenumeracie. Cena prenumeraty w wersji papierowej: rocznie 2400 zł (+7% VAT). Cena rocznej prenumeraty elektronicznej 4500 zł (+7% VAT). Wydawca: DiS, Andrzej Dyżewski. Redakcja: Monika Dobrowolska, Justyna Hejduk, Krystyna Karwiczka-Rychlewicz, Marzena Kupniewska, Marta Sarga (*kierownictwo wydawnicze*), Marcin Wyszynski. Zamówienia i listy do redakcji Monitora IT kierować pod adres: DiS, 05-400 Otwock-Świerk (IEA); tel./fax (22) 71809-12, -13, -14; e-mail: dis6@dis.waw.pl. Informacje o DiS - http://www.dis.waw.pl

● **Dramers** zakończył wdrożenie systemu **SAP** z wykorzystaniem rozwiązania prekonfigurowanego Sprint. Przed wdrożeniem systemu SAP w Dramersie funkcjonowały dwa różne systemy: finansowo-księgowy i do obsługi produkcji. SAP zintegrował całą firmę w jednym systemie. System obsługuje przedsiębiorstwo począwszy od logistyki - magazynu surowców i wyrobów gotowych, zakupy komponentów poprzez planowanie produkcji, aż po sprzedaż i wysyłkę towaru, transport i rozliczenia kosztów. (www.7milowy.pl, 7.09.06)

● **Bohamet** jest firmą produkcyjną, której zakres działalności obejmuje: produkcję okrętową, amatury przemysłowej (m.in. hydranty) oraz szkła. Zarząd firmy wybrał oprogramowanie PCbiznes Prestiz firmy **StreamSoft**. W firmie Bohamet zostały wdrożone moduły Finanse i księgowość; Sprzedaż, Gospodarka magazynowa, Kadry i płace, Zarządzanie produkcją, Raporty i formularze oraz moduł Zarządzanie kontaktami. (Jolanta Cicha, informacja prasowa StreamSoft, 4.09.06)

● **Comarch** podpisał kontrakt z niemiecką firmą **Falken Trade GmbH** na sprzedaż licencji i wdrożenie systemu do zarządzania przedsiębiorstwem (ERP) - CDN XL. Jego wartość nie została ujawniona. [...] Kontrakt realizowany jest przez niemieckie ramię Comarchu - Comarch Software AG. (DWOL, System ERP dla niemieckiego klienta, Parkiet nr 204/06, 5.09.06, s5)

● **BCC** (spółka specjalizująca się we wdrażaniu systemów do zarządzania przedsiębiorstwem firmy SAP) zajmie się rozbudową rozwiązania działającego w **Hucie Celsa Ostrowiec**. Wartość kontraktu pozostaje tajemnicą. (DWOL, BCC, Kontrakt z Hutą Celsa Ostrowiec, Parkiet nr 204/06, 5.09.06, s5)

● **QAD Polska** wdrożył w **Polfie Warszawa** własny system wspomagający zarządzanie firmą (ERP). Wartość kontraktu nie została ujawniona. (DWOL, QAD Polska, Kontrahent farmaceutyczny, Parkiet nr 204/06, 5.09.06, s5)

## SEKTOR PUBLICZNY

● Konsorcjum **eo Networks** i **ATM** podpisało umowę z **Państwową Komisją Wyborczą** na wizualizację internetową wyników tegorocznych wyborów do samorządu terytorialnego. [...] eo Networks wykona System Wizualizacji Wyników, Rejestr Korzyści, wdroży System Publikacji i Zarządzania Treścią CAVA'CMS i będzie administrowało platformą, natomiast ATM SA zapewni usługi kolokacji, a także łączy transmisji danych do siedziby Państwowej Komisji Wyborczej. Termin realizacji wyznaczono na 28.11.06. Wartość oferty wynosi 723 tys. zł. (www.atm.com.pl, 8.09.06)

● Konsorcjum **Hoga.pl** i **Wasko** podpisało z Urzędem Marszałkowskim Województwa Pomorskiego w Gdańsku oraz Pomorskim Urzędem Wo-

jewódzkim w Gdańsku umowy dotyczące dostawy i uruchomienia zintegrowanego systemu informatycznego służącego do obsługi korespondencji, ewidencji i zarządzania dokumentami oraz zarządzania sprawami i procesami. Łączna wartość umów to kwota 460 tys. zł (wartość brutto), umowy będą realizowane w kilku etapach, przy czym wykonanie ostatniego przewidziano na przełomie I i II kw. 2008 r. (Hoga, rb nr 42/2006, 6.09.06)

● W lipcu miały ruszyć pierwsze przetargi na budowę nowego rejestru ludności. Zamiast nich resort poszukuje doradcy. 200 mln zł leży i czeka. (Mariusz Zielke, Doradca na 200 mln zł, PB nr 178/06, 13.09.06, s8)

● Spółka **Softbank** podpisała kontrakt na rozbudowę infrastruktury informatycznej w ARiMR. Wartość kontraktu wynosi 2,16 mln zł. (DWOL, Softbank, Kontrakt z ARiMR, Parkiet nr 207/06, 8.09.06, s10)

● **Qumak Sekom** dostarczy sprzęt komputerowy i akcesoria dla krakowskiego sądu. Wartość kontraktu to 0,76 mln zł. (DWOL, Qumak-Sekom, Sprzęt dla sądu, Parkiet nr 211/06, 13.09.06, s6)

● Dobięły końca szkolenia personelu wojewódzkich oddziałów NFZ [...] z zakresu nowej aplikacji do obsługi [...] świadczonych usług, stworzonej przez konsorcjum firm Spin i Kamsoft. [...] wykorzystanie formularzy stworzonych przez Kamsoft i Spin w obsłudze procesu składania ofert nie oznacza [jednak] rezygnacji z usług [ComputerLandu] w zakresie obsługi NFZ. (Antoni Bielewicz, NFZ nadal współpracuje z ComputerLandem, CW nr 33/06, 12.09.06, s12)

## PERSONALIA

● Netia zawiadamia o złożeniu rezygnacji z prezesa spółki, **Wojciecha Mądalskiego**, z pełnienia przez niego stanowiska ze skutkiem na dzień 13.09.06. Rada Nadzorcza Netii zwróciła się do **Pawła Karłowskiego** o objęcie funkcji pełniącego obowiązki prezesa zarządu Netii. W chwili obecnej Paweł Karłowski piastuje stanowisko głównego dyrektora zarządzającego ds. komercyjnych Netii oraz członka zarządu. Paweł Karłowski objął stanowisko pełniącego obowiązki prezesa zarządu Netii z dniem 14.09.06. (Netia, rb nr 68/2006, 12.09.06)

● Rada nadzorcza informatycznej grupy Macrosoft powołała nowego prezesa. **Krzysztof Szczypa**, który dotąd zarządzał Macrosoft Południe, zastąpił Sławomira Kosza, który zajmie się polityką personalną firmy i pozostanie członkiem zarządu. (Magdalena Laskowska, Jedna firma i nazwa, PB nr 175/06, 8-10.09.06, s14)

● **Włodzimierz Kawecki** będzie dyrektorem handlowym **HP Polska** w dziale rozwiązań dla przedsiębiorstw. (Tomasz Kopacz, OnLine Blogi, HP ma Dyrektora sprzedaży, CW nr 33/06, 12.09.06, s1)

## W SEKTORZE IT

● Rząd chce zwiększyć nakłady na badania i rozwój. Ma w tym pomóc przygotowany pod kierownictwem Teresy Lubińskiej, sekretarza stanu w kancelarii premiera, program **Wędkę Technologiczną**. [...] W grę wchodzi 8 mld EUR na lata 2007-13.

(Barbara Krzyżaniak, Rząd wyłoży miliardy i złowi kilkadziesiąt firm, PB nr 180/06, 15-17.09.06, s4)

## Nie przewodem lecz komórką – złączym się z narodem

*W ciągu 130 lat historii telefonizacji zmieniały się nie tylko granice państw i ich ludność, ale także techniki transmisji głosu. Porównanie rozwoju trzech krajów: Polski, Hiszpanii i Niemiec poucza o analogiach w tym rozwoju, ale skłania też do pytań o przyszłość.*

Wprowadzenie telefonii na świecie nabrało tempa od wdrożenia technik opatentowanych w USA przez Grahama Bella w 1877 r. W Europie wprowadzono je 2-3 lata później. Pierwsze dane o liczbie telefonów w Niemczech i Hiszpanii pochodzą z 1881 r. a w Warszawie (będącej stolicą ówczesnego Królestwa Kongresowego) z 1883 r. Niemcy i Hiszpania były wówczas państwami suwerennymi, natomiast Polskę można rozpatrywać jedynie jako fragment Cesarstwa Rosyjskiego (ze skądinąd całkiem dobrze rozwiniętą infrastrukturą telefoniczną, jak na terytorium zależne).

Z początku rozwoju telefonii rządy wielu krajów pozwalały na rozwój prywatnych sieci telefonicznych.

● W I półroczu w Polsce sprzedano 600 tys. komputerów stacjonarnych. [...] Rok wcześniej rynek wchłonął 492 tys. desktopów. Największy udział w rynku (aż 58,3%), podobnie jak w poprzednich latach, mają drobni składacze. Drugie miejsce w zestawieniu, z 9,7-proc. udziałem, ma **NTT System**. Kolejne miejsca w rankingu zajmują: HP (5%), Dell (4,9%), Action (3,7%), Fujitsu Siemens (2,8%) i Optimus (2,7%).

(DWOL, Komputery mają wzięcie, Parkiet nr 211/06, 13.09.06, s10)

● W I półroczu w Polsce sprzedano 300 tys. notebooków. [...] Rok wcześniej nabywców znalazło 180 tys. urządzeń. Klienci najchętniej kupowali notebooki **Toshiby** (23% udziału w rynku wobec 11% rok wcześniej), Fujitsu Siemens (18%), Acer (14%), HP (12%) i Asus (12%).

(DWOL, Rośnie sprzedaż notebooków, Parkiet nr 212/06, 14.09.06, s7)

● W odpowiedzi na zaproszenie do rokowań w sprawie zakupu spółki **Bazy i Systemy Bankowe**

## Telefonizacja Polski, Niemiec i Hiszpanii 1880-2005

Jak podają źródła z 1893 r. - operatorzy wyłącznie prywatni działali na obszarach Brazylii, Danii, Holandii, Hiszpanii, USA czy Włoch; operatorzy zarówno prywatni jak i państwowi konkurowali ze sobą w Belgii, Rosji, Szwecji, na terenie Węgier i w Wlk. Brytanii; natomiast operatorzy wyłącznie państwowi byli wówczas obecni w Austrii (jedynie w Wiedniu dopuszczono konkurencję), Bułgarii, Francji, Japonii, Niemczech i Szwajcarii.

Rozwój telefonii w ciągu ponad 100 lat dość często opierał się na pomysły, żeby zastąpić infrastrukturę wykorzystywaną do budowania techniki nowej generacji. Dla przykładu, pierwsze linie telefoniczne budowano opierając się na infrastrukturze sieci telegraficznej zbudowanej kilkadziesiąt lat wcześniej. Historia ta powtórzyła się sto lat później - w latach 90. XX w., kiedy to sieć analogową wykorzystywano ze znacznym powodzeniem do tworzenia sieci cyfrowych.

### Hiszpania

Kraj ten uznawany jest za źródło najlepszych danych referencyjnych do analiz porównawczych rozwoju go-

spodarczego w Polsce. W roku 1893 r. zewidencjonowano w Hiszpanii 11 tys. telefonów czyli prawie trzykrotnie więcej niż w ówczesnym Królestwie Kongresowym (z początku liczba linii telefonicznych i liczba czynnych aparatów były wskaźnikami tożsamymi).

Rozwojowi telefonizacji w Hiszpanii jest praktyczne obce pojęcie dekonstrukcji. Kryzysu nie można tu zaobserwować ani w czasie I Wojny Światowej ani w czasie II Wojny Światowej. Lekkie załamanie rozwoju telefonii nastąpiło w 1936 r. (wojna domowa) ale powrót do liczby telefonów sprzed 1936 r. nastąpił w Hiszpanii już w 1940 r.

Po wojnie rozwój telefonizacji Hiszpanii utrzymywał się jako bardzo dynamiczny do 1980 r. Spadek tempa rozwoju w następnych latach jest jednak bardzo żłudny. Po pierwsze liczba telefonów w Hiszpanii nadal szybko rosła, natomiast statystyki odnosiły się do liczby linii telefonicznych (do których dołączano coraz więcej aparatów końcowych). Dodatkowym czynnikiem jest podnoszenie jakości łączy, które mogły w sobie pomieścić coraz więcej kanałów cyfrowych.

Hiszpania jest jednym z tych krajów, które najszybciej rozwinęły sieci telefonii komórkowej. Budowę sieci mobilnych rozpoczęto tu już w 1986 r. Liczba użytkowników telefonii komórkowej w tym kraju przekroczyła liczbę linii telefonicznych stacjonarnych w 1999 r. W 2005 r. liczba linii przewodowych w Hiszpanii bardzo powoli rosła, natomiast liczba komórek wzrosła znacznie bardziej dynamicznie. W 2005 r. w Hiszpanii według danych ITU eksploatowano 18,3 mln linii telefonicznych stacjonarnych oraz 41,3 mln telefonów komórkowych.

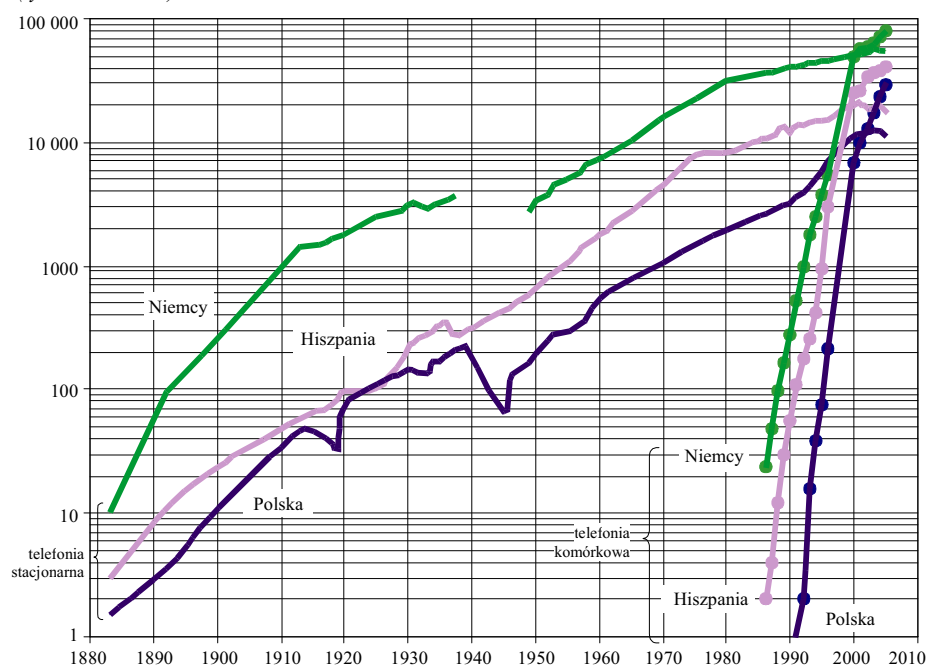
### Niemcy

Ten duży i dobrze rozwinięty technicznie kraj Europy zaczynał od razu od wysokiego tempa. Już w 1883 r. eksploatowano tam 92,3 tys. aparatów telefonicznych (podczas gdy np. w Wlk. Brytanii było ich wtedy ok. 45 tys., a w całej Rosji 7,5 tys.). Okres I Wojny Światowej zaskutkował w Niemczech tylko spowolnieniem rozwoju. Mimo to już w 1919 r. na terytorium ówczesnych Niemiec notowano obecność 1,7 mln telefonów.

Pierwszy kryzys, który wpłynął w Niemczech na spadek liczby telefonów, był związany z okresem lat 1932-33. Ówczesny lekki spadek odrobiono już w 1935 r. Lata II Wojny Światowej były okresem rozwoju telefonizacji w Niemczech, i to nie tylko z racji podbijania przez Niemcy nowych terytoriów. Jednakże wiarygodne dane za ten okres nie są dostępne, przez co w niniejszej analizie pominięto je.

Po wojnie dane o telefonizacji Niemiec dostępne za lata 1949-1989 odniesiono do dwóch istniejących

**Rozwój telefonii stacjonarnej i komórkowej w wybranych krajach europejskich (tys. abonentów)**



Źródło: DiS, 2006, na podstawie GUS, ITU, INE i in.

od NBP ofertę, poza **ComputerLandem**, złożyła **spółka pracownicza BSB** - poinformowała PAP. (PAP, ComputerLand ma rywała w NBP, PB nr 177/06, 12.09.06, s8)

● Sprzedaż dystrybutora komputerów **Action** w sierpniu wyniosła 117,7 mln zł i była o 42,6% wyższa niż przed rokiem. (Emitent, Action, Parkiet nr 212/06, 14.09.06, s2)

● Wprowadzenie w ubiegłym roku zasady *best value* (najlepszej ceny) pozwala inwestorom NATO stawiać wymagania, których nie są w stanie spełnić polscy przedsiębiorcy [IT]. [...] Jest o co walczyć. Tylko w naszym kraju do 2008 r. Pakt Północnoatlantycki zainwestuje 2,2 mld zł. (Zbigniew Lentowicz, Progi NATO za wysokie dla polskich firm, Rz nr 213/06, 12.09.06, sB4)

● **Asseco Slovakia** rusza z ofertą [...] integrator ma ambitny i precyzyjny program akwizycji. [...] Asseco Slovakia zaofertuje polskim inwestorom 360 tys. akcji w ramach oferty publicznej. [...] liczy, że uda jej się uzyskać 62-79 mln zł. (Zbigniew Kazimierzak, Apetyt na 62-79 mln zł, PB nr 174/06, 7.09.06. s11; Sebastian Gawłowski, Asseco Słowacja idzie śladem inwestora, PB nr 174/06, 7.09.06. s15)

<b>Przychody Asseco Słowacja</b> - wg słowackich standardów rachunkowości ( <i>mln zł</i> )					
<i>2002</i>	<i>2003</i>	<i>2004</i>	<i>2005</i>	<i>1-VI 2006</i>	
43,28	35,72	59,63	84,03	63,11	

Źródło: prospekt emisyjny Asseco Słowacja. Dane przeliczone po kursie NBP z 6.09.06.

*telefonizacja (dok.)*
wówczas państw niemieckich, tj. NRF i NRD. Dynamika wzrostu liczby linii telefonicznych była w NRD wysoka tylko w ciągu pierwszych kilku lat od powstania tego państwa. Potem dynamika wzrostu w NRF była wyraźnie wyższa. W 1988 r. w NRF eksploatowano ok. 35 mln linii telefonicznych, podczas gdy w NRD było ich dziesięciokrotnie mniej. Jednocześnie ludność NRF była tylko trzykrotnie liczniejsza od ludności NRD. Obecne Niemcy, 17 lat po połączeniu użytkują ok. 55 mln linii telefonicznych stałych oraz 79,2 mln telefonów komórkowych. Liczba komórek i linii telefonów stacjonarnych zrównała się w tym kraju w 2000 r.

**Polska**

Poważne analizy telefonizacji Polski można prowadzić dopiero po 1918 r. Tym niemniej warto zwrócić uwagę, że w skład II Rzeczpospolitej weszły obszary dobrze rozwiniętej telefonicznie Wielkopolski, miasta Galicji - takie jak Kraków, Lwów i Przemyśl, wreszcie przodujące w Rosji miasta przemysłowe takie jak Łódź, Warszawa, Białystok, Grodno czy nawet Wilno. Za sprawą tych wszystkich ośrodków Polska w 1919 r. dysponowała siecią 31,7 tys. telefonów, w 1920 r. 71,5 tys., natomiast w 1925 r. aż 108,5 tys. W roku tym, jedyny raz w historii, Polska dysponowała większą liczbą telefonów niż Hiszpania (102 tys.). Niestety, w następnych latach nasz rozwój był nieco wolniejszy. Mimo że w 1928 r. powołano do życia państwowy koncern **PPTiT** (Poczta Polska Telegraf i Telefon), który konkurował z prywatną **PAST** (Polska Akcyjna Spółka Telefoniczna). Rozwój telefonizacji Polski przed wojną minimalnie opóźnił kryzys lat 1932-33. Potem był już tylko rozwój. Jak podają ówczesne oficjalne źródła, w końcu marca 1939 r. w Polsce pracowało 225,4 tys aparatów telefonicznych.

Po wojnie taką ich liczbę osiągnięto dopiero po 1950 r. W latach późniejszych następował wzrost liczby telefonów, ale bardzo powolny, gdyż ówczesne rządy niechętnym okiem patrzyły na zbyt swobodną komunikację między obywatelami. W 1989 r. - przy porównywalnej z Hiszpanią liczbie ludności - Polska miała czterokrotnie mniej linii telefonicznych przewodowych, przy braku jakiegokolwiek sieci telefonii komórkowej. Liczba telefonów komórkowych i linii telefonicznych stacjonarnych zrównała się w Polsce w 2002 r.

W Polsce w 2005 r. eksploatowano ok. 11,2 mln linii telefonicznych oraz 29,2 mln aparatów komórkowych. Niezależnie od specyfiki statystyk obu krajów trzeba uznać, że jako kraj mamy jeszcze w czym nadrabiać dystans technologiczny do Hiszpanii.

**Jak skracać dystans**

Wszystko wskazuje na to, że Polska jest obecnie na właściwiej drodze, by dystans technologiczny do Hiszpanii zdecydowanie skrócić. Scenariusze zmian mogą być oczywiście różne: rozwój telefonii ISDN/ADSL, UMTS, operatorzy wirtualni (MVNO) czy ewentualnie rozwój technik opartych na falach radiowych. Gwałtowny rozwój sieci przewodowych jest w najbliższych latach najmniej prawdopodobny.

Niezależnie od tego, jakie będą to techniki, warto też zastanowić się, kto będzie je na teren Polski wprowadzał. Obecnie polską telekomunikację w dużym stopniu kontrolują dwaj operatorzy europejscy znajdujący się w fazie wyjątkowo głębokiego kryzysu wewnętrznego. Kontrolująca **TPSA France Telecom** odnotowała w 2005 r. 13,5% strat, podczas gdy kontrolująca **PTC Era Deutsche Telekom** aż 15,4% strat. Kto wie, czy nie lepiej o infrastrukturę telekomunikacyjną w Polsce zadbałaby wyjątkowo dynamicznie rozwijająca się na świecie **Telefonica Espana** (notująca w 2005 r. wyjątkowo małe straty 8,3%, a wyprzedzająca swoją kapitalizacją rynkową kolejne potęgi telekomunikacyjne nie tylko Europy ale i reszty świata).

(DiS, fragment analiz własnych, wrzesień 2006)

● Niespełna 30 mln zł dotacji z budżetu otrzyma koncern Toshiba w zamian za zainwestowanie pod Wrocławiem 167 mln zł. W planowanej fabryce telewizorów i paneli LCD do 2010 r. ma znaleźć pracę ponad 1000 osób.

(KRAK, Japończycy w Kobierzycach, Rz nr 215/06, 14.09.06, sB1)

● Rozpoczyna się publiczna oferta wrocławskiego dystrybutora sprzętu PC. [...] AB jest spółką z portfela funduszu venture capital Enterprise Investors. [...] W ostatnich 4 latach przychody spółki rosły średniorocznie o 16,6%.

(Sebastian Gawłowski, AB kusi inwestorów, ale unika prognoz, PB nr 171/06, 4.09.06. s21)

● Koncern **3M** wybuduje we Wrocławiu fabrykę folii optycznych do monitorów ciekłokrystalicznych (LCD). Inwestycja pochłonie ok. 50 mln USD. Teren, na którym powstanie zakład, został przyłączony do Wałbrzyskiej Strefy Ekonomicznej. Produkcja folii ruszy w marcu 2007 r. Na początku pracę we wrocławskim zakładzie znajdzie 100 osób. Pierwsza grupa zatrudnionych została już wysłana na szkolenia do Korei. [...] Ubiegłoroczne przychody 3M Poland wyniosły 407,6 mln zł, a zysk netto 47,9 mln zł.

(AR, Powstanie fabryka za 50 milionów dolarów, Parkiet nr 210/06, 12.09.06, s7)

## MEDIA I INTERNET

● Jesień będzie gorąca dla portali i serwisów handlowych. Do walki o zainteresowanie blisko

12 mln internautów przystąpią nowi gracze. [...] Wartość wirtualnego rynku w naszym kraju powiększyła się od czasów pierwszej internetowej gorączki w 2000 r. prawie dziesięciokrotnie.

(Zbigniew Zwierzchowski, Powrót internetowej gorączki, Rz nr 206/06, 4.09.06, sB1)

● UOKiK wszczął postępowanie antymonopolowe przeciwko spółce **eCard**, rozliczającej transakcje internetowe. Urząd sprawdzi, czy eCard, stwarzając kontrahentom nierówne warunki konkurencji, nie nadużywał rynkowej pozycji.

(DI, UOKiK sprawdzi działania eCardu, PB nr 179/06, 14.09.06, s11)

● **Hyperion** kupił za 1,06 mln zł 89,96% udziałów w **DataNet**, które świadczy usługi dostępu do Internetu w Rzeszowie. Niedawno nabył też spółkę **Intelink** dostarczającą Internet w Toruniu i Bydgoszczy [100% za 912 tys. zł] i 37,5% udziałów w **Metronocie**, providerze z Chełma [za 185 tys. zł]. (PAP, Hyperion skupuje dostawców sieci, PB nr 177/06, 12.09.06, s11; Hyperion, rb nr 13, 14/2006, 7.09.06; rb nr 15/2006, 11.09.06)

● Polska Wikipedia powstała 26.09.01. Założyli ją uczestnicy angielskiej wersji językowej, lekarz internista z Częstochowy Krzysztof Jasiutowicz i fizyk, wówczas doktorant na UJ, Paweł Jochym. Jasiutowicz wezwał Polaków działających w angielskiej wersji, by przyłączyli się do rodzimego projektu. Dziś polska wersja jest czwarta pod względem ilości haseł (prawie 300 tys.) - oprócz angielskiej ustępuje tylko niemieckiej i francuskiej. Redaguje ją aktywnie około 300 – 400 osób. 1500 osób dokonuje co najmniej dziesięciu modyfikacji miesięcznie. Kilkanaście tysięcy redaguje okazjonalnie. Tomasz Ganicz, który wcześniej działał w różnych projektach internetowych, włączył się do aktywnego tworzenia Wikipedii już w listopadzie 2001 r. (Dariusz Rosiak, Encyklopedyci, włącznie się, Rz nr 211/06, 9-10.09.06, sA8)

● Rejestracja domeny internetowej nawet w celu jej odsprzedaży nie musi automatycznie oznaczać łamania prawa. Tak orzekł Sąd Polubowny ds. Domen Internetowych rozstrzygający spór związany z domeną www.sitagroup.pl.

(Sławomir Wikariak, Nie złamał prawa, bo nie jest przedsiębiorcą, Rz nr 210/06, 8.09.06, sC1)

### TELEKOMUNIKACJA

● **Qumak-Sekom** podpisał umowę ramową z **TPSA**. Przedmiotem umowy jest świadczenie [...] usług informatycznych, w tym usług utrzymania oprogramowania oraz dostarczania produktów na warunkach określonych w umowie ramowej, umowach wykonawczych i zamówieniach. Termin zakończenia umowy ustalono na dzień 31.07.08. Całkowita wartość umowy szacowana jest na 3 mln zł netto. (Qumak Sekom, rb nr 21/2006, 11.09.06)

● **Exatel** uruchamia w tym tygodniu WiMax na komercyjnych zasadach. [...] - *W tym tygodniu chcemy uruchomić usługę w Krakowie i Warszawie. Zaczniemy podpisywać umowy z klientami na usługi dostępu do internetu i połączeń telefonicznych oparte na VoIP* - mówi Wojciech Lubczyński pełniący obowiązki prezesa Exatela. [...] Nakłady inwestycyjne powinny zamknąć się w 80 mln zł. [...] W tym roku projekt będzie się dopiero rozkręcał - przychody mają się pojawić w 2007 r. [...] Docelowo WiMAX oferowany przez Exatela ma być

dostępny w 37 miastach. [...] Budowę sieci dostępowych w technologii WiMAX planuje także amerykańska firma Clearwire.

(Magdalena Wierzchowska, PB nr 171/06, 4.09.06. s10; AM, Exatel uruchamia sieci WiMAX, CW nr 33/06, 12.09.06, s17)

● **TPSA** blokuje sprzedaż abonamentu telefonicznego przez **Tele2**. Zgodnie z decyzją UKE narodowy operator powinien od [14.09.06] przyjmować od Tele2 zlecenia, dzięki którym jego konkurent znacznie pobierać od klientów TP opłaty abonamentowe. [...] TP ich nie przyjmuje, argumentując, że dostała od UKE zbyt mało czasu (2 miesiące) na wdrożenie odpowiednich zmian w systemach teleinformatycznych. Według spółki systemy będą gotowe za 8 miesięcy. (ŁD, Klienci Tele2 nie kupują abonamentu, Rz nr 216/06, 15.09.06, B5)

● Po fuzji **GTS** z **Energisem** nowa firma, z przychodami ok. 400 mln zł rocznie, weszła do dziesiątki największych polskich telekomów. To nie wyczerpuje ambicji operatora, za którym stoi regionalna grupa telekomunikacyjna GTS Central Europe (400 mln euro przychodów w 2006 r.) kontrolowana przez rosyjski holding Menatep. (Łukasz Dec, GTS Energis chce wejść na rynek detaliczny, Rz nr 214/06, 13.09.06, B5)

● **Tell** zakończył formalności związane z przejęciem od firmy **Taurus** sieci 13 sklepów sprzedających telefony komórkowe. Poznański dystrybutor ma obecnie ok. 170 salonów sprzedaży. [...] 13 sklepów przejętych od Taurusa zlokalizowanych jest na Mazowszu i Podlasiu. Tell słabo dociera jeszcze w okolice Krakowa, Suwałk i Szczecina. W I połowie 2006 r. przychody grupy wyniosły 73,9 mln zł (w porównaniu z 56 mln zł rok wcześniej), a zysk netto 2 mln (1,28 mln). Prognozy dla spółki mówią o 156 mln zł przychodów w tym roku i zysku 5,4 mln zł. (KAL, Podtrzymane plany dotyczące rozbudowy sieci sprzedaży, Parkiet nr 206/06, 7.09.06, s4)

● Z informacji **TP** wynika, że Europa Środkowa i Wschodnia, a szczególnie Polska, jest jednym z najszybciej rozwijających się rynków telefonii internetowej VoIP. Od 2004 r. do końca 2006 r. Polska, Czechy i Węgry, na które już przypada 47% całego rynku w regionie, zanotują 5-krotny wzrost liczby minut sprzedanych w ramach tego rodzaju telekomunikacji.

(Wiesław Ziobro, Gigant traci krew, Dziennik Polski nr 209/06, 7.09.06, s11)

● **Netia**, jako drugi po **GTS Energis** operator, podpisała z TPSA umowę o hurtowej współpracy w zakresie usług internetowych [...] Netia uzyskała prawo do korzystania z łączy abonenckich TP. [...] Razem z usługami internetowymi wprowadzi telefonię internetową VoIP.

(Łukasz Dec, Walka o klientów coraz ostrzejsza, Rz nr 207/06, 5.09.06, sB3)

● **PERN** zastanawia się nad sprzedażą lub likwidacją **Tele-PERN**. Spółka od lat generuje straty - mówi Przemysław Wipler, szef rady nadzorczej PERN. [...] Tele-PERN jest operatorem jednej z największych sieci światłowodowych w Polsce. (Magdalena Wierzchowska, Atrakcyjna spółka dogorywa, PB nr 172/06, 5.09.06. s6)

● **Polkomtel**, operator sieci komórkowych Plus i Sami Swoi, ma już 10,86 mln klientów, czyli

jest na dobrej drodze do osiągnięcia planowanych 11 mln użytkowników na koniec roku. Przychody w 2006 r. mają wzrosnąć o 13%. W 2005 r. przychody Polkomtela wyniosły 6,496 mld zł, a zysk netto 1,067 mld.

(PAP, MEW, Polkomtel ma już 10,86 mln klientów, PB nr 175/06, 8-10.09.06. s12)

● **MNI** poinformowało, że do grupy powinna dołączyć kolejna spółka. Zarząd rozpoczął bowiem rozmowy w sprawie przejęcia 51% akcji firmy **Breakpoint**, producenta gier przeznaczonych dla rynku mobilnego. Chodzi o gry Java dostarczane m.in. dla Vodafone oraz T-Mobile. Na wyniki pozytywnie powinno także wpływać rozszerzenie działalności. Spółka kończy prace nad uruchomieniem działalności jako tzw. wirtualny operator. (MGOR, Pomagają akwizycje, PB nr 173/06, 6.09.06. s12)

## FINANSE I UBEZPIECZENIA

● **ComputerLand** podpisał z **NBP** umowę na realizację usług związanych z serwisem i konserwacją oprogramowania dla Podsystemów Zintegrowanego Systemu Księgowego NBP oraz usług w zakresie przygotowania pracowników NBP do prowadzenia wdrożeń, serwisów interwencyjnych i prac instalacyjno-wdrożeniowych systemu bankowości elektronicznej u posiadaczy rachunków w NBP. Maksymalna wartość umowy netto wynosi 68,627 mln zł. Umowa obowiązuje przez 3 lata począwszy od dnia 1.09.06. (ComputerLand, rb nr 91/2006, 4.09.06)

● Spółka **ATM** podpisała dwa kontrakty z klientami branży finansowej na usługi telekomunikacyjne i teleinformatyczne świadczone pod marką **Atman**. Pierwsza instytucja działa na rynku ubezpieczeń. Umowę zawarto na 48 miesięcy. Druga (bank) będzie korzystał z usług ATM 18 miesięcy. Łączna wartość zleceń przekracza 2 mln zł. (DWOL, ATM, Kontrakty za 2 mln złotych, Parkiet nr 206/06, 7.09.06, s5)

● Polski oddział **Siemensa** podpisał trzyletni kontrakt z **Allianz Polska** na obsługę informatyczną i współpracę przy rozbudowie systemu IT. Wartość zlecenia szacowana jest na 1,5 mln euro. (DWOL, Siemens, Kontrakt na 1,5 mln euro, Parkiet nr 208/06, 9-10.09.06, s6)

● Fima **NCR Polska** wygrała przetarg na dostawę w latach 2006-2008 bankomatów dla Banku Millennium. Klient planuje kupić ok. 128 urządzeń. Dokładna ich liczba będzie zależeć od skali rozwoju sieci placówek banku. Wartość kontraktu nie została ujawniona. (DWOL, NCR Polska, Bankomaty dla Millennium, Parkiet nr 203/06, 4.09.06. s8)

● Mazowiecki Bank Regionalny (**MR Bank**) wybrał system Multicentaur firmy **Heuthes** do prowadzenia obsługi operacji międzyoddziałowych i międzybankowych. Dzięki wykorzystaniu autorskiej technologii client-web-server oraz modułu MC-Intra, oferowana obecnie wersja 3.5 systemu umożliwi prowadzenie rozliczeń poprzez przeglądarkę internetową między centralą, bankami spółdzielczymi i innymi bankami spoza Zrzeszenia MBR. Pierwsze wdrożenie systemu Multicentaur miało miejsce w 1996 r., w Pekao SA. W ciągu krótkiego czasu jest to już drugi system

firmy Heuthes, który wybrał MR Bank. W czerwcu 2006 r. nastąpiło podpisanie umowy na system GryfCard do obsługi on-line poprzez przeglądarkę internetową wszelkich operacji związanych z kartami płatniczymi.

(www.heuthes.com.pl, 29.08.06)

● Ruszyło [we Wrocławiu] centrum usług **GE Money** oraz firmy **Genpact**. Już dziś pracuje tu 50 osób. - *Docelowo będzie ich 300. GE Money wykorzysta centrum do obsługi klientów z Niemiec, Austrii i Szwajcarii. Początkowo zatrudni 80 specjalistów* - mówi Zoltan Major z GE Money. Dodaje, że nie ma planów, by centrum obsługiwało także polski rynek. Dla GE Money ma pracować 250 osób, natomiast 50 - dla firmy Genpact, która oferuje usługi księgowe i call center dla klientów zewnętrznych. [...] Genpact stale szuka nowych lokalizacji. - *Obecnie przeprowadzamy due diligence w kilku miastach Polski i kilku krajach Europy* - twierdzi Zoltan Major. Nieoficjalnie mówi się [o zatrudnieniu w Polsce] nawet 2 tys. osób. Podobno Genpact sprawdza Katowice, Poznań, Łódź, Kraków i Gdańsk. [...] Udziałowcy Genpact to GE oraz fundusze private equity. (Małgorzata Grzegorzcyk, GE Money werbuje, PB nr 178/06, 13.09.06, s9)

● Jeszcze w tym miesiącu w placówkach **Poczty Polskiej** pojawiają się nowe, proste produkty kredytowe **Banku Poczтового**, zależnego od **PKO BP**. Będzie to pierwszy rezultat umowy, jaką po kilkunastu miesiącach przygotowań udało się podpisać między Poczta Polska a Bankiem Poczтовым oraz Poczta a PKO BP. [...] W tym roku projekt detaliczny pochłonie około 20 mln zł. Nie wiadomo, ile w przyszłym, bo to zależeć będzie od tempa, w jakim bank będzie rozwijał sieć placówek pocztowych. Efekt współpracy z Poczta Polska i PKO BP ma być widoczny w wynikach Banku Poczтового za trzy lata. Na to samo liczy PKO BP.

(Beata Tomaszkievicz, Sojusz trzech sfinalizowany, PB nr 173/06, 6.09.06. s7)

## PRZEDSIĘBIORSTWA

● **BPSC** planuje zadebiutować na giełdzie na przełomie I i II kwartału 2007 r. [...] Nowi akcjonariusze będą kontrolować ok. 25% kapitału. Prezes Miedziński szacuje, że kapitał firmy zostanie podniesiony maksymalnie o 15%. [...] Spółka już od dwóch lat intensywnie sonduje rynki państw b. ZSRR. Ma pierwsze kontakty handlowe na Ukrainie i na Litwie. (Dariusz Wolak, BPSC rusza po kapitał na rynek Parkiet nr 206/06, 7.09.06, s5)

● Walne zgromadzenie akcjonariuszy **MacroSoftu** zdecydowało [14.09.06] o zmianie nazwy spółki na **Macrologic**. [...] - *Liczymy, że nastąpi to w ciągu dwóch tygodni. Mamy nadzieję, że od października w tabelach giełdowych będziemy występowali już jako Macrologic* - wskazała Patrycja Ptaszek-Strączyńska, członek zarządu MacroSoftu. [...] Z pracą w MacroSofcie i spółkach zależnych będzie musiało się pożegnać kilkanaście osób. Obecnie grupa zatrudnia ponad 300 pracowników. [...] MacroSoft informuje o połączeniu następujących spółek: MacroSoft SA (spółka przejmująca) oraz MacroSoft sp. z o.o., MacroSoft Południe, MacroSoft Łódź, Macro-